

## GUIÓN PARA LA LLAMADA #3

### GUIÓN PARA LA PRESENTACIÓN

Si haces la presentación de la recaudación de fondos por teléfono, puedes decir lo siguiente.

*“Hola, le habla . Soy Representante Avon y en este momento estoy ofreciéndoles a las organizaciones de su área la oportunidad de organizar recaudaciones de fondos usando productos Avon. Si tiene unos minutos, me gustaría explicarle en qué consisten las Recaudaciones de Fondos Avon.”*

Si la persona no tiene tiempo en ese momento, dile:

*“Entiendo lo que me dice. ¿Qué día de la próxima semana la puedo llamar para hablar?”*

Para fijar la fecha de la reunión, usa el guión para la conversación telefónica #2.

Haz las siguientes preguntas. Anota las respuestas en la hoja de contacto.

- *“Quisiera saber ¿Cuáles son las necesidades de su organización”.*
- *“¿Cuándo tiene planeado hacer su próxima recaudación de fondos?”*
- *“¿Qué cantidad de dólares se ha propuesto recolectar en su próxima recaudación de fondos?”*
- *“¿Cuántas personas participan habitualmente en sus eventos de recaudación de fondos?”*
- *“¿Qué tipos de recaudaciones de fondos ha hecho en el pasado? ¿Fueron exitosas?”*
- *“¿Qué aspectos de esos eventos le gustaron y cuáles desearía cambiar?”*

Cuenta una historia de éxito de una recaudación que hayas hecho para una organización similar y la cantidad que recaudaron.

Luego, habla de las ventajas de las Recaudaciones de Fondos Avon.

- *“Me imagino que usted ha oído hablar de Avon, pero quizás no sepa que...”*
- *“Avon es una de las compañías número 1 en productos de belleza.”*
- *“También vendemos otras marcas líderes como LG Electronics y cuidado de la piel belif..”*
- *“El año pasado, más de 13 millones de estadounidenses compraron productos Avon.”*
- *“Todos los productos Avon se venden con satisfacción garantizada: si no está satisfecha, le reemplazamos el producto o le devolvemos su dinero.”*
- *“Las recaudaciones de fondos de Avon han conseguido miles de dólares para organizaciones en todo el país.”*

Fija la fecha de la reunión.

*“Me gustaría reunirme con usted para mostrarle los materiales de Recaudaciones de Fondos Avon. ¿Tendría tiempo la semana próxima?”*

Si no logras que la persona se reúna contigo, ofrécele enviarle el cuadernillo de presentación por correo. Anota la dirección y la fecha en que enviaste los materiales en tu hoja de contacto.

*“Una Recaudación de Fondos Avon sería ideal para su organización. Espero que podamos reunirnos muy pronto”.*